

# せどり戦略

せどりの中でも即金的に安定的に稼げるのが、  
僕がやっている『本せどり』というものになります。

このせどり戦略では僕が実際にコンサル生に教えた  
稼げるようになるまでのプロセスを載せています。

実際に自分の立場と比較しながら自分だったらどうするかをイメージしてみてください。

## ◆1人目、2人目共通条件

- 1冊仕入れ単価 150 円
- 1冊利益 100 円
- ツール代 2 万円/月  
※最後に利益から 2 万円を経費として抜いて利益計算します
- 回転率：仕入れた商品は約 1 ヶ月で売り抜く
- せどり活動時間  
副業の場合・・・平日：3 時間（週 15 時間）、土日：10 時間（20 時間）  
月にせどりができる max の時間：140 時間

※やや仕入れ単価は高く、1冊利益は安く見積もっています。

僕のところの場合・・・仕入れ単価：120 円、1冊利益：120 円という感じになっています。

→あえてきつく条件を設定しておいて、やるときにマージンをとるようにしました。

# 1人目

## ～本業以外にバイトとせどりで20万円を稼ぐ～

こちらの方は事情により平日の昼間は普通に本業の仕事  
夜は週に4～5日ほど清掃のバイトをしている方でした。

以下はそのまま指導した内容になります。

=====

収入内訳：バイト→5万円、せどり→17万円

資金：クレジット枠：30万円

本の販売冊数：1700冊/月

およその保管在庫数：800～900冊

クレジット枠の場合だけみると30万あれば月に2000冊までは仕入れることが可能だが、

実はこれは少し違くて実際には1000冊までしか仕入れられないです。

というのも例えば

4月に1000冊仕入れ→15万円クレジット使用

これが引き落としになるのが翌月末になります。

それまでこの15万円は使えないことになります。

逆に支払いを遅らせることができる  
というメリットもあります。

なのでもし4月に30万円使ってしまったら

5月は仕入れが一切できない状況になってしまいます。

この状況にならないように、仕入れは資金の半分までにしてください。

## ●活動時間について

仮にバイトが時給 1000 円の場合は 50 時間必要。

残りは max でも 82 時間。

約 80 時間で 17 万の利益を出すというのは、そこまで難しくないです。

週に 1~2 日の仕入れプラス内勤作業でいけます。

ただここまでやってしまうと、後々続かなくなるかなーという印象です。

理論的には可能、身体的には不可能という感じかなと。

なので今の働いている感じのまませどりをやるとなると、

せどり収入は 10 万前後を狙っていくといいかなと思います。

## ●資金について

月に使用できる金額が 15 万となるので、この場合仕入れ冊数は 1000 冊/月としますね。

実際は僕のやっている感じだと 1 冊 120 円単価くらいなので 1200 冊くらいいけますが。

資金の動き方としては

初月→1000 冊仕入れ（クレジット） 10 万利益

2 ヶ月目→1000 冊（クレジット） 500 冊前後（現金） 15 万利益

3 ヶ月目→1000 冊（クレジット） 700 冊（現金） 17 万円

みたいな形になると思います。

ちょっと身体的に厳しいのであまりおすすめはしないですが、

やってできないことはないという感じです。

## ～環境を変えつつせどりを取り入れる～

多分僕としてはこっちの方に進んで行ってもらうのがいいかと思います。

最初は上のような感じで

バイト5万円、せどり10万円くらいを無理なく稼いでいく

それで2ヶ月目からはバイトの日数を減らすかもしくはバイトを辞められるなら、

辞めてしまって空いた時間をせどりに使って稼いでいく。

ただこれだと資金がクレジット枠で100万くらいないと、

仕入れを少し考えないといけないかなと思います。

収入：22万円（せどり）

資金：100万円（多分50万くらいあれば大丈夫かなと思います）

せどり活動時間：max140時間

本の販売冊数：2200冊/月

およその在庫数：1200冊程度

2200冊仕入れをやるとなると多分仕入れ日数は10日くらいかなと思います。

## ●活動

だいたい1店舗で出せる利益が2~3万円/月になります。

なので仕入れのできるブックオフを少なくとも10店舗は確保しておきたいです。

ちなみに僕も仕入れられる店舗自体は60店舗くらいあるんですが、

ちゃんと仕入れている店舗数だと25店舗くらいで利益は50~60万くらいという感じです。

## ●今後の方向性

1. バイトをしながら本せどりのやり方を覚えて、  
なおかつ利益を出しながら基盤を作っていく
2. バイトの時間を減らして、その分せどりに時間を確保して  
収入を伸ばしていく
3. ここからは個人のやりたいような感じになると思います。
  - (1) 仕事を辞めてせどりで40~50万くらいを稼ぎながら、  
資産構築型や即金性のビジネスをやって自分で稼いでいく
  - (2) 本業は本業で続けながら、副業という形でせどりをやって  
本業プラス20~30万くらいの利益をせどりで出していく

みたいな感じかなと思います。

## ●実働時間について

4000冊を仕入れて販売するという感じでいうと

仕入れ→平均1時間60冊の仕入れをするとすると『66時間』プラス移動時間

出品→1時間で100冊以上はできるので『40時間』

出荷作業→これもだいたい1時間で100冊以上はできるので『40時間』

実働でいうと多分 150 時間前後という感じなるかと思います。

=====

ここまでがコンサル生に送った文章です。

本せどりは慣れてくると時給が 5000~6000 円くらいは出るようになります。

なのですぐにバイトをやめるという事ができない状態だったので、  
やめる前提で初月は基盤を作って、あとはバイトを辞めてその空いた時間を使って、  
仕入れに行ってもらうようにしました。

～現在は？～

初月はバイトを続けつつ月収がだいたい 7 万円前後でした。

そのあとは稼げるという事がわかったということで、  
バイトではなくて会社を辞めて昼間に時間を作って夜は今まで通りバイトに行っていました。  
これ聞いたときに僕も「なるほど」という感じで有効な時間の使いかたを学んだ感じでした。

稼げるか不安→稼げるのが当たり前→どうやって時間を作るか？

という感じで考えができるようになって、  
仕事というものにとらわれずに今自分が一番いい形で動いています。

## 2人目

### ～30万稼いで副業から専業へ移行したい～

できる限り早く稼げるようになって、仕事を辞めたいという方でした。

とりあえず生活費として30万円ほど稼げるようになったら

仕事をやめると最初に僕に教えてくれたので無理ないように戦略を立てました。

以下がコンサル生に送った文章です。

=====

資金：クレジット枠：80万円

本の販売冊数：3200冊/月

およその保管在庫数：1600冊

慣れてくると仕入れの時給5000円くらいになるので

それで考えていくと・・・

仕入れ時間64時間、出品32時間、出荷時間：32時間→計：138時間

副業で常にこれを続けていくのはかなり厳しいかなという感じです。

ただ最初にフルで動いて基盤を作ってしまうと

あとはそれを繰り返していくとおのずと収入が増えていくので

初月は20万くらいを狙いつつ2ヶ月目に仕事を退職すると

すでに動きはわかっているので活動時間が増えて30～40万は狙えると思います。

もし心配であれば

1ヶ月目→やり方を覚えつつ10万円程度の収入を狙う

2ヶ月目→休みを取りつつ20万円を狙えるようにする

3ヶ月目→仕事を退職して30~40万を安定的に稼ぐ

だと2ヶ月目までで稼いだお金もあるので

精神的にも肉体的にも過負荷にならずにいいのかなと思います。

=====

以上

1人目の方の戦略も参考にと一緒に送ってあったので、

少し短い印象を受けるかもしれませんが、

「3ヶ月後に仕事を辞められるように頑張ります！」

という感じですごくいい返事をもらう事ができました。

～結果～

3ヶ月目には仕事も退職して月に40万以上の利益をコンスタントに稼いでいました。

後日談として2ヶ月目にも30万円を稼いだみたいです。

というのも対面で指導した翌日に「これは絶対に稼げる！」という確信を得たようで

翌日に会社に退職届を提出して1ヶ月後に退職できるように手続きをしたみたいです。

コンサルを受ける前のスカイプのときには「稼げるか不安です」と言っていて

教材を渡したときには「これで頑張ってみます！」不安と期待が半々、

対面で教えたときには「これは稼げるな」という確信を得たという感じだったようです。



## 3人目

### ～クレジット枠がない状態から稼げるようになりたい～

事情によりクレジットカードが一切作れない状態の方でした。

目標金額：副業で20万円を稼げるようになりたい

資金：現金5万円

ここまでの2人は資金がある程度ある状態からそれに合わせて稼げる金額を増やしていくという  
感じでやってきましたが、3人目の方は最初の資金が5万円ということで

稼いだ金額から20万を継続的に稼げるようになるための戦略です。

以下コンサル生へ送った文章です。（意味が通るように少し変えています）

=====

#### ●考えるべきこと

- 使える金額の推移
- 資金から目標金額に一番早く到達できる設定
- 回転率、利益率（利益額）
- Amazonの入金のタイミング

1人目と2人では検索ツールの設定を

1冊あたりの利益を100円、仕入れた商品は1ヶ月で売り抜く

という戦略で設定になっています。

この設定でもかなり回転率や利益率はいいのですが、

3人目の場合はそれでは資金がすぐにそこをついてしまいます。

というのもAmazonの入金のタイミングが2週間に1回となっているので

1ヶ月で売れる商品も仕入れてしまうとその分が在庫として残ってしまうので。

なので1日で取れる冊数自体は少なくなってしまうのですが、

最初は仕入れの時間を増やして

1冊あたり利益が150円くらいでなおかつ2週間前後で売れる商品に絞って仕入れます。

時給も少し下がってしまうと思うので仕入れ時間は増えてしまいますが、

早めに資金を作るのでまずは結構きつめに設定を作ります。

なおかつ仕入れを108円のみ絞っていけば

450冊ほどは仕入れることができます。

仮にこの2/3をAmazonの締め日までに売ることができれば

1冊あたりの入金は350円になるので初回の入金が約10万円になります。

発送費用は後納契約を結んでいれば翌月の20日になるので

次回入金で資金を作ればいいので今回の入金については仕入れに回します。

そうすると同じ設定なら 900 冊ほど仕入れることができます。

前回分に残っている分が 150 冊+今回は仕入れた量の半分だとしても 450 冊

600 冊の販売になるので 20 万以上の入金が見込めます。

初月はここまでだと思うので

300 冊+600 冊で 1 ヶ月の販売冊数 900 冊で利益が 13.5 万円になります。

900 冊の出荷の配送費用は高くとも 8 万円ほどなので

2 回目の入金額からそれをとったとしても 12 万円の仕入れ資金が作れます。

2 ヶ月目は在庫が 450 冊分ある状態から始められるので

この分の入金を考えれて仕入れることができます。

なので設定を甘くして

1 冊 120 円利益、1 ヶ月ほどで売り抜くことができる

という感じで設定を作っていくといいかと思います。

資金を作るまで→入金に間に合うくらいのスピードで販売する

少し資金が増える→支払い分は残して、その他を設定を甘くして仕入れをする

20 万を安定的に稼ぐようになるには最短でも 2 ヶ月ほどかかりますが、

最初は仕入れの時間を増やしてでも高回転、高利益の商品に絞って仕入れを

していくのがいいかと思います。

●仮に仕入れ資金をもう少し用意できるとすれば

配送時に料金を払って20万円稼ぐにはいくら資金が必要かという質問があったのでそれに答えました。

前提条件として

- ・1冊あたり100円で仕入れ
- ・月に2000冊仕入れる  
→平均1週間で500冊仕入れをする
- ・1冊あたりの利益は100円
- ・配送費100円
- ・販売率は7割(月の初めはほぼ売れて最後に仕入れた分が残っているため)

この動きで初月に資金がいくら必要か？

仕入れ資金として2000冊なので20万円 配送費として1400冊配送なので14万円

ここから2週間に1回入金があるとして2週間分の7割を販売するとして700冊販売  
→700冊で入金される金額は？

1冊あたり360円とすれば25万円

3週目、4週目は入金されたものから支払いができる。

1週目と2週目の資金だけ用意できれば大丈夫

→1000冊仕入れ12万円+700冊販売分の配送費7万円で計20万円あれば大丈夫

初月は在庫がある分少し利益がでてない印象になると思いますが、  
2ヶ月目からは同じように動いていけばしっかり利益が出るかと思います。

=====

以上

～結果～

ほぼ戦略を立てた感じで進む事ができました。

むしろ最初にマージンをとってきつく設定をしていたので、  
8割近くの本が売れていて資金に余裕がある状態になりました。

現在ではコンサル時に配布している収支の計算のツールを活用して、  
毎月安定した金額を手元に残せるように自分で管理できるようになっています。

資金がない状態からのスタートで不安だったみたいですが、  
入金時に合わせてスタートして計画をしていったので、  
最初の入金でその不安もなくなったと言ってもらえました。

## まとめ

みんな僕が思っているよりもかなり早いペースで本せどりで稼ぐという事ができるようになっていて正直僕も驚きました。

今回紹介したのは3人でしたが、この他にも何人も本せどりで当たり前のように稼げている人がいます。

最初はだいたいどの方も

「稼げるか不安ですが頑張ってみます」

という感じで期待しているが不安がいっぱいという感じなんですよ。

でもだいたい1ヶ月もすると

「今月はとりあえず30万円くらい目指しますね」

とか僕に伝えてきてくれるんですよ。

「いや、あんた最初目標30万って言ってたじゃんww  
それが今とりあえずってww」

という感じで稼げるのは当たり前で、あとはいかに時間を有効的に使うかっていう感じになっています。

正直なところネットビジネスで僕はここまで即金で安定して稼げるものを見た事がなかったです。

実を言うとコンサルをやってみて僕自身が本せどりのポテンシャルに一番驚いていたりしていますww

みんなどんどん稼いで辛い生活から抜け出して欲しいですね。

ではとしでした。